



**BUSINESS SOLUTIONS**  
CONSULTING GROUP

## Automatización de fuerzas de ventas

### Solución de automatización de fuerzas de ventas

#### CARACTERISTICAS

:: Personalización inmediata que se ajusta al modelo de ventas de la empresa

:: Análisis en tiempo real que mejora la toma de decisiones

:: Ingreso de información de ventas vía Web

:: Consulta de cartera vencida

:: Confirmación electrónica del pedido

:: Elaboración de cotizaciones

#### FUNCIONES

##### Gestión de Ventas

- Gestión de Cuentas y Contactos.
- Asignación y seguimiento al planes de visitas.

##### Información de Ventas

- Documentos.
- Políticas comerciales.
- Inventarios.
- Cuentas por cobrar.
- Encuestas y relevamiento.
- Pedido sugerido.

##### Análisis de información

- Análisis estadísticos.
- Reportes de control.

##### Desktop y Móvil

- Configuración de información en escritorio.
- Sincronización de información desde y hacia el dispositivo móvil.
- Recepción de información vía Web.

La aplicación de automatización de fuerzas de ventas proporciona a las empresas la solución definitiva para sus datos de venta.

Una solución completa y fácil de personalizar, facilita a las empresas una gestión de personas y procesos más efectivos, de forma que los representantes de ventas puedan cerrar un mayor número de negociaciones.

Los representantes pueden dedicar más tiempo a ventas y menos tiempo a tareas de administración.

##### Gran aceptación de las fuerzas de ventas



Los representantes de ventas necesitan soluciones que faciliten su trabajo, no que lo dificulten.

Poseer un acceso más rápido a los datos (en línea, fuera de línea o mediante dispositivos móviles) vinculado más fácilmente a las herramientas que utiliza como son las planillas de datos y el e-mail.

A la vez, con una interfaz "sencilla e intuitiva".

##### Esencial para responsables de ventas



Los supervisores necesitan tener conocimiento de las actividades de los representantes de ventas y del estado de las ventas en curso.

Dar seguimiento a las nuevas oportunidades de negocios, poseer mejor previsión de las ventas.

Generar informes de manera de asegurar que sus equipos de ventas están obteniendo la mayor productividad y alcanzando sus objetivos.

##### Confiabilidad para ejecutivos



Los ejecutivos necesitan contar con información precisa, para que puedan evaluar la productividad histórica de la empresa, mientras planifican las acciones del futuro.

Gracias a la potencia de las herramientas de **automatización de las fuerzas de ventas**, los ejecutivos tienen en tiempo real la información necesaria para ofrecer soluciones efectivas.

##### Actualización de la información de ventas



A través del proceso de sincronización, toda la información que el representante de ventas posee en su dispositivo móvil es fácilmente centralizada al sistema principal.

Adicionalmente, todo representante que se encuentra en zonas remotas puede utilizar la Web para el ingreso de información. Esto evita la pérdida de datos a la vez que disminuye los tiempos de generación de pedidos.

##### Aplicación y uso de los sistemas para las fuerzas de ventas



Los sistemas para **automatización de las fuerzas de ventas** son aplicados a una diversidad de giros de negocios.

En resumen a toda empresa que realice operaciones comerciales en la calle:

- Venta de producto de consumo
- Venta de medicamentos
- Visitadores médicos

Business Solutions CG - Enfoque de solución:



El concepto Gestión del Rendimiento del Negocio (Business Performance Management), está enfocado a optimizar la Rentabilidad de la empresa, esto asociado siempre al uso de tecnología.

Business Solutions CG, a través de su unidad de negocio Business Technologies, potencia el desarrollo de los procesos de gestión a través de nuevas tecnologías. Los sistemas para la **automatización de las fuerzas de ventas** permiten desarrollar los distintos modelos de negocio permitiendo a la vez obtener y asegurar una mejor rentabilidad.

**Acerca de Business Solutions Consulting Group**

**Business Solutions CG. posee varios años de experiencia en el mercado de Centro y Sur de América.**

**En su constante esfuerzo por ayudar a sus Clientes y lograr que estos alcances más y mejores rendimientos, sigue en la búsqueda de nuevas herramientas anticipando a los cambios constantes de los mercados. ([www.bscgla.com](http://www.bscgla.com))**